

ACTUALITÉS

L'avenir est visible

Digital Sales Board - Le pouls numérique de votre entreprise

6 mars 2026, Tobias Engl



Dans la gestion d'entreprise moderne, ScreenWay marque la transition décisive d'une gestion passive des données vers une culture de la performance active et incontournable. Le système fonctionne comme un système nerveux intelligent qui fait passer les indicateurs critiques pour l'entreprise des silos logiciels complexes directement dans l'espace de travail physique. La pièce maîtresse de cette transformation est le Digital Sales Board, qui transforme la salle d'attente ou le bureau paysager en un centre dynamique de haute performance. Alors que dans les entreprises traditionnelles, les informations sont souvent enfouies dans des systèmes CRM tels que Salesforce ou HubSpot, ScreenWay fait ressortir ces données et les transforme en une source vivante de motivation directement dans le champ de vision de l'équipe.

Un argument décisif en faveur de cette solution est l'architecture de la visibilité en temps réel : selon la "règle des 5 secondes", chaque collaborateur voit immédiatement en passant si l'équipe est sur la voie du succès. Grâce à l'automatisation complète, il n'est plus nécessaire de créer manuellement des rapports ou des diapositives PowerPoint ;

les données s'écoulent directement des systèmes sources vers les écrans via une connexion API. Cela transforme la dette des collaborateurs en une dette de visibilité. Les goulots d'étranglement du pipeline ou les quotas stagnants sont ainsi détectés de manière proactive, avant qu'ils ne se traduisent par une clôture négative. Le management récupère ainsi un temps précieux, car la "Single Source of Truth" est présente en permanence.

Au-delà de la simple information, le ScreenWay Sales Board utilise des leviers psychologiques profonds pour améliorer les performances. La gamification et les tableaux de bord dynamiques favorisent une saine concurrence qui éveille l'instinct naturel de chasseur chez les commerciaux. La reconnaissance publique immédiate est particulièrement efficace : lorsqu'une "alerte de marché" remplit l'écran lors de la conclusion d'un marché, cela donne une impulsion immédiate à la motivation, ce qui ne peut guère être atteint par des bonus différés. Cette forme de reddition de comptes transparente renforce considérablement la responsabilité personnelle, car les succès deviennent tangibles et peuvent être célébrés par tous les services.

D'un point de vue économique et technologique, ScreenWay est un moteur de rendement très efficace pour l'infrastructure numérique. Grâce à l'utilisation de matériel peu coûteux comme le Raspberry Pi et à la réduction drastique des heures de reporting administratif, le système est généralement amorti en quelques mois seulement. En combinaison avec des fonctions telles que le Remote Device Management (RDM) et les normes de sécurité les plus élevées, l'infrastructure reste en outre évolutive dans le monde entier et nécessite peu d'entretien. En fin de compte, ScreenWay est bien plus qu'un simple support d'affichage - c'est un instrument de gestion stratégique qui transforme des données isolées en élan collectif et augmente l'intelligence opérationnelle de toute l'entreprise.